

Sintratec AG ist ein High-Tech-Startup, welches an vorderster Technologiefrent entwickelt und die weltweit ersten Lasersinter-3D-Drucker für KMUs anbietet. Wir sind ein junges Team und haben uns zum Ziel gesetzt, die industrielle Fertigung zu revolutionieren.

In unserem schnell wachsenden Unternehmen suchen wir einen hochmotivierten

Global Channel Manager (m/w) 100%

Deine Hauptaufgaben:

- Unterstützung des Marketing- und Verkaufsleiters in allen Belangen rund um die Betreuung unserer bestehenden internationalen Vertriebspartner
- Rekrutieren, verwalten und schulen unserer expandierenden Gruppe von 3D-Druckpartnern auf der ganzen Welt
- Durchführen von monatlichen BRM (Business Review Meetings) mit unseren globalen Vertriebspartnern und Erstellen eines professionellen Reportings
- Proaktive Umsatzverantwortung für die Quartals- und Jahresziele

Dein Profil:

- Proaktive, motivierte Persönlichkeit mit viel Freude am internationalen Umfeld
- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung im Marketing / Verkauf oder Studium Maschinenbau mit hoher Affinität zu Marketing und Verkaufsthemen
- Minimum drei Jahre Erfahrung im Umgang und in der Betreuung von internationalen Vertriebspartnern im Anlage- oder Maschinenbau
- Erfahrung im 3D-Druck ist ein plus
- Sehr gute mündliche und schriftliche Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

Wir bieten:

In unserem High-Tech-Jungunternehmen werden additive Fertigungsmaschinen erfunden, produziert und weltweit verkauft. Du wirst Teil eines dynamischen und eingeschwissenen Teams und hast die Möglichkeit, die Zukunft der Firma aktiv mitzugestalten. In einer unbürokratischen Atmosphäre bieten wir viel Freiraum und erfüllende Arbeit.

Willst Du mitanpacken? Dann freuen wir uns auf Deine elektronische Bewerbung.

Sintratec AG
Kire Stojanov, Recruiting
Badenerstrasse 13
5200 Brugg

jobs@sintratec.com
+41 56 552 00 22
www.sintratec.com